COMERCIO SOSTENIBLE

Comercio local y sostenible ¿Y esto que es?

Ana López de San Román 8 de Noviembre 2021















NUEVO CONTEXTO GLOBAL/LOCAL

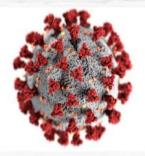
ESPECIALIZACIÓN

NUEVOS CONSUMIDORES/ CLIENTES

DIFERENCIACIÓN Y PROFESIONALIZACIÓN TECNOLOGÍA Y NUEVOS CANALES DE COMUNICACIÓN

> NUEVOS RETOS/PROBLEMAS SOCIALES

CAMBIOS RÁPIDOS







Nuevo contexto

¿Avanzamos o retrocedemos?













Recomenzar de una manera más responsable y sostenible



















AGENDA 2030 BURGOS

Tener en cuenta 3 dimensiones fundamentales en la gestión de mi comercio:

- ·La dimensión de gestión excelente (buen gobierno)
- La dimensión medioambiental
- La dimensión social (personas)











BLES

ISO 26000: Asuntos de Consumidores Grupos de interés: Grandes empresas Sectores: Alimentación y Bebidas

ODS17: "El secreto de la RSE y la Sostenibilidad está en el pequeño comercio"

Ángeles Hernández, directora de Comunicación, Relaciones Públicas, Marketing y Responsabilidad Social de Mercavalencia

■ 09-09-2021 | Corresponsables (@Corresponsables)





Organizaciones Corresponsables

Ebro Foods

Alimentación y Bebidas

CGI Information Systems and Management Consultants España S.A

Consultoria

Accor Accor

🕜 Turismo, Hoteles y Restauración

Soltec Soltec

C Energía e Infraestructuras

Vegalsa-Eroski ✓egalsa

Distribución y Gran Consumo

Educo

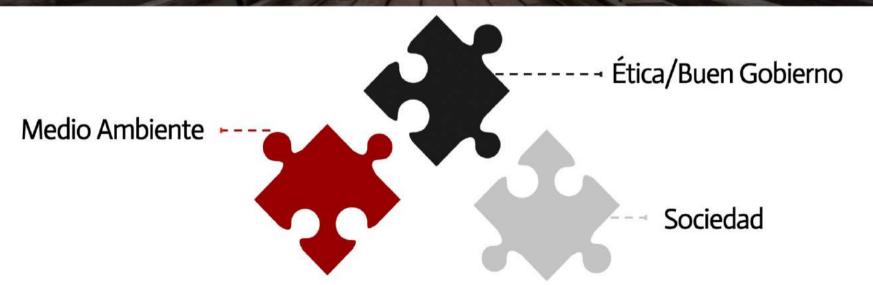
Entidades No Lucrativas





Sostenibilidad

Triple dimensión













La sostenibilidad como resultado

La sostenibilidad es el resultado que obtenemos al aplicar estos tres criterios a la gestión de nuestra empresa o pequeño comercio.











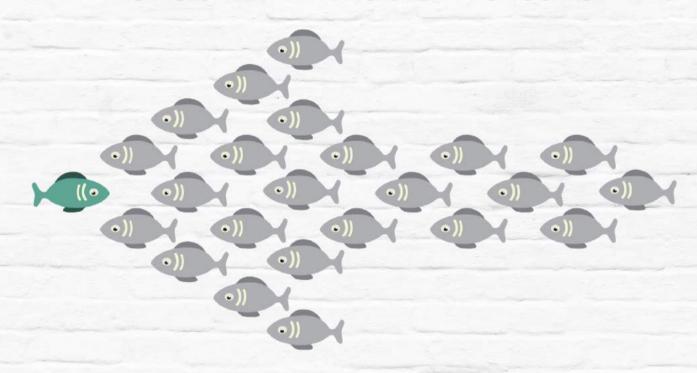




SOSTENIBLE

CLAVES DEL ÉXITO DE TU COMERCIO:

DIFERENCIACIÓN - ADAPTACIÓN - PROPÓSITO

















SOSTENIBLE

La "Marca" de tu comercio

- ·Una herramienta para mejorar tu negocio
- · Potenciar el valor diferencial de tu marca: comercio local y sostenible
- ·La tarjeta de presentación de tu comercio

COMERCIO SOSTENIBLE







Conócete a ti mismo y a tu negocio

Algunas preguntas



¿CÓMO ME DEFINO? ¿CÓMO DEFINES TU NEGOCIO?



¿QUÉ ME DISTINGUE?



¿QUÉ DICEN LOS DEMÁS DE MI?



¿QUÉ ME GUSTA?



¿CUÁLES SON MIS FORTALEZAS Y DEBILIDADES?



¿CUÁL ES MI OBJETIVO?







Análisis DAFO de tu Negocio







Plantea la Propuesta de Valor de tu negocio

- ·¿Qué puedes ofrecer?
- ¿Por qué el barrio, ciudad, comunidad es mejor por la presencia de tu comercio?







EL PAÍS

Madrid



INICIAR SESIÓN

"En un proyecto hiper especializado está el futuro del pequeño comercio"

Socks Market de Miguel Valero y Ángel Sánchez gana el Premio Impulsa que Cruz Roja otorga a aquellos negocios que han sabido reinventarse con la pandemia







2. Adaptación a las nuevas demandas de los clientes: Comunicación y Sostenibilidad







OSTENIBLE

3.

¿Cuál es tu objetivo, tu propósito, tu para qué? ¿Y el de tu negocio?









PROPÓSITO

"DECLARACIÓN DEFINITORIA DE LO QUE QUIERES CAMBIAR EN EL MUNDO"











TUS CÍRCULOS DE ORO

- · POR QUÉ: TU PROPÓSITO
- . CÓMO: LAS ACCIONES PARA REALIZAR TU PROPÓSITO
- QUÉ: EL RESULTADO/LO QUE HACES

Tomado de Simon Sinek-Golden Circles







Valores del pequeño comercio



CALIDAD



PROFESIONALIDAD/CONOCIMIENTO DEL PRODUCTO



PROXIMIDAD



COMPROMISO CIUDADANO



CONFIANZA/RELACIÓN PERSONAL



APORTACIÓN DE VALOR LOCAL



AGENDA 2030 BURGOS

COMERCIO SOSTENIBLE

¿Cuáles son los grandes retos/problemas de nuestra ciudad/comunidad y cómo podemos contribuir desde el comercio y la hostelería?





AGENDA 2030 BURGOS

Las empresas (de cualquier tamaño)han de preguntarse cómo pueden contribuir a resolver los grandes retos de la sociedad.

- ·¿Qué tipo de comercio quieres ser?
- ¿Qué clase de barrio/ ciudad/sociedad quieres construir?







COMERCIO SOSTENIBLE

¿A quién te diriges?

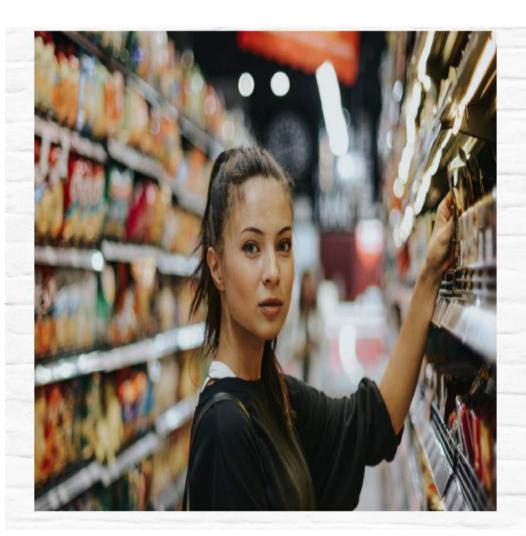
- El consumidor consciente
- · Los slow buyers











El consumidor consciente

El empleado consciente

El ciudadano consciente







La ciudadanía reclama un nuevo contrato social a las empresas: el beneficio no lo es todo

El manifiesto de 180 empresas estadounidenses comprometiéndose a respetar el medio ambiente responde a un creciente descontento

















Madrid - 15 SEP 2019 - 00:01 CEST





AGENDA 2030 BURGOS

EL EFECTO GRETA O EL PODER (POLÍTICO Y ECONÓMICO) DE LOS CONSUMIDORES CONSCIENTES

Marcas con Valores presenta su nuevo estudio, 'El poder del consumidor-ciudadano', que destaca la capacidad de transformación del consumo responsable de los más jóvenes.

Artículo Ethic

17

202

f



DESTACAMOS







COMERCIO SOSTENIBLE









Pasos en la gestión sostenible del comercio local

COMPROMISO de manera interna y pública

2 ANÁLISIS de la situación inicial Identificar "aliados"

PLAN ESTRATÉGICO
Objetivos y acciones concretas en las tres dimensiones

04 COMUNICACIÓN











PERSONAS

MEDIO AMBIENTE

SOCIEDAD

SOSTENIBILIDAD

GLOCAL









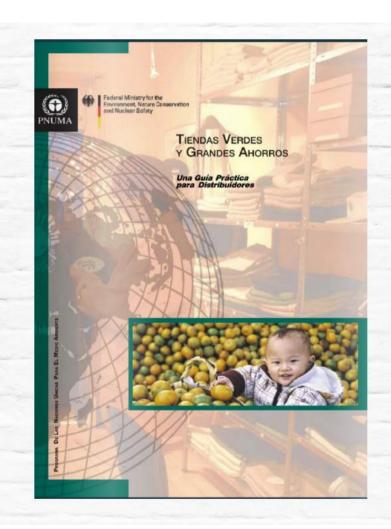
Earth.

No business model can survive without it.

Hay que cambiar el modelo y establecer prioridades







Una gestión sostenible implica la reducción de costes en determinados suministros (energía y agua principalmente), una reducción de costes en la gestión de residuos y una mejora de la imagen comercial que va a atraer a un nuevo tipo de consumidor: el consumidor socialmente responsable.





Impacto social

- •Se puede generar un impacto social positivo y contribuir a la mejora de la ciudad y la comunidad desde la actividad comercial local.
- Es importante estar abierto a ofrecer oportunidades de empleo a personas "invisibles" para la sociedad, por pertenecer a colectivos vulnerables.
- Colaborar y establecer alianzas con entidades sociales pueden ofrecer una oportunidad que cambia vidas y que cambia el "talante" de nuestras ciudades.







Impacto de Gobernanza: Gestión excelente

- · Cumplimiento normativo
- · Transparencia en la gestión
- Gestión basada en valores y principios éticos









Comunicación



- · Altavoz de los valores de la sostenibilidad
- · Atracción de nuevos clientes
- · Formación y fidelización de los clientes de siempre











Acciones

- · Impulso de las nuevas tecnologías
- · Economía circular
- · Reducir el impacto medio ambiental
- Generar conciencia social: "Consumidor/cliente consciente"
- Empoderar a la comunidad local y a los colectivos en riesgo de exclusión
- Comercio inclusivo y accesible para todas las personas
- Promoción del entorno turístico y el Patrimonio cultural







La nueva hoja de ruta para tu negocio

OBJETIV S DE DESARROLLO SOSTENIBLE











































5 IDEAS PARA CONTRIBUIR CON LOS ODS



 Generar empleo inclusivo y de calidad en Burgos, promoviendo condiciones laborales justas en toda la cadena de valor.



 Apostar por otros proveedores locales y fomentar la producción y el consumo responsable y sostenible en nuestra ciudad.



· Minimizar el impacto ambiental de nuestra actividad.





Comercio inclusivo y accesible para todas las personas.



 Hacer del comercio un vehículo de transmisión de valores de sostenibilidad para los ciudadanos.









La Sostenibilidad
puede ser el elemento
diferenciador de tu
negocio, pero sobre
todo transformador,
generarando un
impacto social y
medioambiental
positivo

#beachangemaker



Gracias

Ana López de San Román

www.lopezdesanroman.com

@anamasanro



